

報道関係者各位

2022年6月1日
株式会社 MJS M&A パートナース

ジャスネットコミュニケーションズと業務提携 『税理士後継者紹介サービス』を提供開始

～会計事務所向けに、事業承継と人材紹介サービスを組み合わせて提供～

財務・会計システムおよび経営情報サービスを開発・販売する株式会社ミロク情報サービス（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：是枝周樹、以下「MJS」）の子会社で中小企業の事業承継・事業継続を支援する株式会社 MJS M&A パートナース（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：中俣和久、以下「mmap」）は、プロフェッショナル・エージェンシー事業を展開する株式会社クリーク・アンド・リバー社（本社：東京都港区、代表取締役社長：井川幸広）の会計分野の子会社であるジャスネットコミュニケーションズ株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：黒崎淳、以下「JC」）と提携し、6月1日（水）より税理士や会計士を対象とした『税理士後継者紹介サービス』（<https://www.jusnet.co.jp/service/succession/>）の提供を開始します。

わが国では少子高齢化、人口減少が進み、あらゆる業界や業種で人手不足が深刻化しています。中でも、所長の高齢化が進む会計事務所業界では、後継者の採用・育成は喫緊の課題と言えます。

mmap では、MJS の会計・税務システムを利用する約 8,400 の会計事務所に対し、会計事務所の事業承継を支援する『事業譲渡仲介サービス』を展開しており、後継者になりうる人材の紹介を求めるケースが近年増加しています。こうしたニーズの高まりをうけ、このたび、mmap の『事業承継サービス』と JC の『人材紹介サービス』を組み合わせた『税理士後継者紹介サービス』の提供を開始します。

本サービスは、JC の登録者 61,000 名のうち、公認会計士や税理士などの有資格者のなかから、事務所経営を希望する方を、後継者候補として mmap が関与している会計事務所にご紹介するものです。ご紹介にあたっては、後継者候補の経験やスキルの確認にとどまらず、採用後の事務所承継が成功するためのアドバイスを継続して行います。これにより、会計事務所が抱える「所長の高齢化」と「後継者の不在」という二つの課題に対し、ワンストップで解決することが可能となります。

両社は今後、本業務提携を通じて、会計事務所に対する後継者問題を解決し、ともに会計事務所業界の発展に貢献してまいります。

≪ 『税理士後継者紹介サービス』 概要 ≫

■ サービス内容

会計事務所の承継を専門に扱う経験豊富なアドバイザーが、事務所の承継問題に関わるリスクを検討し、承継に必要な課題を顕在化したうえで、後継者候補者を紹介するサービスです。後継者のご紹介後も、採用後の事務所承継が成功するためのアドバイスを継続し、約 1 年間の伴走支援が可能です。

■サービスのメリット

①会計事務所の事業承継を専門に扱う経験豊富なアドバイザーがリスクを無料で可視化

事業承継問題は、多方面の検討が必要になります。経験豊富なアドバイザーが行うリスク分析によって、解決すべき課題を顕在化できます。

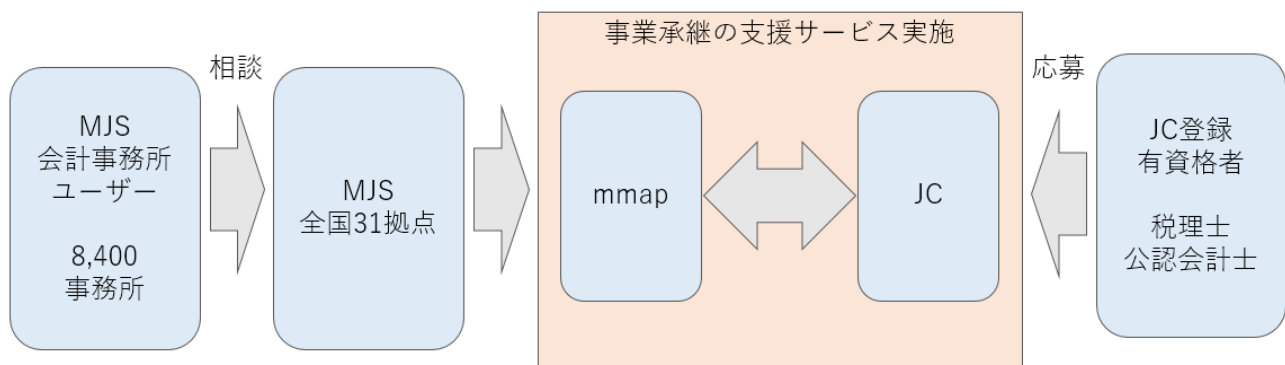
②会計事務所後継者紹介サービスに加えて、2つの事業承継サービスを提供

会計事務所の承継を専門に扱う経験豊富なアドバイザーが人材をご紹介する『税理士後継者紹介サービス』に加え、事務所を事業譲渡したい場合には事業譲渡を仲介する『事業譲渡仲介サービス』、事業縮小や廃業を検討すべき場合は『顧問先分割承継サービス』など、会計事務所の課題にあわせて提供します。

■サービス紹介ページ

URL : <https://mmap.co.jp/afs/>

(『税理士後継者紹介サービス』イメージ図)



■ 株式会社クリーク・アンド・リバー社について (<https://www.cri.co.jp/>)

クリーク・アンド・リバー社は、1990年に設立し、「プロフェッショナルの生涯価値の向上」と「クライアントの価値創造への貢献」をミッションに、映像、ゲーム、Web、広告・出版、作家、建築、食、コンピュータサイエンス、ライフサイエンス、舞台芸術、CXO、アスリート、アグリカルチャー分野のプロフェッショナルに特化したエージェンシー（派遣・紹介）、プロデュース（開発・請負）、ライツマネジメント（知的財産の収益化）事業を展開しています。C&Rグループとして医療、IT、会計、法曹、ファッション分野で同事業を展開しており、その分野は合わせて18にまで拡大しています。さらに、VRやAI、プロフェッショナル求人サイトや世界中の弁護士を結ぶSNS、ドローンやラボ型オフショア開発等へと周辺サービスを拡大。今後もプロフェッショナルの叡智を結集し、新しい価値を生み出す事業クリエイティブカンパニーとして、人々の幸せに貢献してまいります。

■ ジャスネットコミュニケーションズ株式会社について (<https://www.jusnet.co.jp/>)

1996年に公認会計士が設立。会計、税務、経理・財務に特化したプロフェッショナル・エージェンシー。公認会計士、税理士、経理パーソンを中心とした、登録者一人ひとりのスキルやキャリアに応じて人材紹介・派遣サービス、実務教育サービス等を提供。エージェント登録者数は業界トップクラスの42,000人を超え、監査法人、税理士法人をはじめとした3,700社の企業・事務所との取引実績があります。ビジネスパーソンを中心に支持され、受講者は業界、国を超えて広がり続けています。会計事務所には「在宅スタッフ」導入を支援し、会計事務所での顧問先の監査担当（決算、申告業務）などの経験がある在宅スタッフを当社で研修後に紹介しています。クラウド会計システムや業務管理システムなどの提供を通じ、約2週間で在宅スタッフが活躍できる環境を整えることが可能です。

■ **株式会社ミロク情報サービス (MJS) について** (<https://www.mjs.co.jp/>)

全国の会計事務所と中堅・中小企業に対し、経営システムおよび経営ノウハウならびに経営情報サービスを提供しています。現在、約 8,400 の会計事務所ユーザーを有し、財務会計・税務を中心とした各種システムおよび経営・会計・税務等に関する多彩な情報サービスを提供しています。また、中堅・中小企業に対して、財務を中心とした ERP システムおよび各種ソリューションサービスを提供し、企業の経営改革、業務改善を支援しており、現在、約 10 万社の中堅・中小企業ユーザーを有しています。

■ **株式会社 MJSM&A パートナース (mmap) について** (<https://www.mmap.co.jp/>)

2014 年 9 月、MJS の全国の会計事務所とのネットワークを活用し、中小企業における事業承継、事業再生の支援を目的に、MJS の 100%子会社として設立されました。MJS の会計・税務システムを利用する約 8,400 の会計事務所と協力し、事業承継の豊富なコンサルティング経験を持つスタッフが個々の中小企業が抱える経営課題を踏まえたうえで、中小企業の経営者の立場に立った M&A の最適なソリューションを提供しています。また、会計事務所の後継者不在等の課題解決のため会計事務所向け事業承継支援サービスを展開しており、現在、その課題解決として「三つの事務所承継サービス」として『事業譲渡仲介サービス』『税理士後継者紹介サービス』『顧問先分割承継サービス』を提供しています。今回のジャスネットコミュニケーションズ株式会社との業務提携により、『税理士後継者紹介サービス』を強化し、若い世代の税理士・公認会計士と全国の後継者不在の課題を抱える会計事務所長との間をつなぎ承継を支援してまいります。

【本リリースに関するお問い合わせ先】

株式会社 MJS M&A パートナース 中俣
Tel : 03-5324-0231 Fax : 03-3345-0366
E-mail : info@mmap.co.jp